

„EIN JAHRRESUMSATZ IST DRIN!“

Walter Lehmkuhler Consulting gilt als ein führender Spezialist für Räumungsverkäufe. Auch in konjunkturell schwierigen Zeiten lassen sich sehr gute kaufmännische Ergebnisse erzielen.

„Unser Versprechen ist, dass mindestens ein Jahresumsatz beim Räumungsverkauf drin ist“, sagt Walter Lehmkuhler. „Diese Erwartungen können wir mit unserem verkaufsstarken Team oft noch übertreffen – trotz der angespannten Lage im Einzelhandel. Denn als Folge der durch Kaufkraftverluste begrenzten Budgets der Konsumenten überzeugen schon Nachlässe von zehn Prozent. Bereits in der ersten Woche ist das meiste mit nur geringen Rabatten verkauft, den 50-Prozent-Rotstift setzen wir erst ganz am Schluss ein.“ Der Räumungsverkauf ist laut Lehmkuhler auch immer ein Barometer dafür, was am Markt gerade funktioniert und was nicht. Momentan geht hochwertige Ware wie Gold- und Brillantschmuck zuerst weg. Was besonders schnell mit den geringsten Rabatten verkauft wird, hängt von der Ausrichtung des Geschäfts ab, denn die Stammkunden werden zuerst angesprochen, bevor es in die Publikumswerbung geht. Am Ende der Aktion steht immer das Ziel, dass das Warenlager komplett abverkauft ist.

Die Juwelierin Petra Brune Ressel aus Wuppertal ist hochzufrieden: „Die Arbeit mit dem Team Lehmkuhler war sehr gut. Man hat uns auf den Kundenansturm vorbereitet, und die zur Verfügung gestellten Mitarbeiter sind wirklich exzellente Verkäufer. Zunächst wurden Termine mit Stammkunden gemacht. Gestartet wurde in den ersten zwei Wochen mit nur zehn Prozent Rabatt. Da wurde bereits das meiste verkauft. Dann wurde es erst schrittweise gesteigert. Ich bin sehr glücklich über das Ergebnis. Das anvisierte Ziel eines Jahresumsatzes haben wir sogar deutlich getoppt.“

Goldschmiedin Carolin Kröhnke aus Itzehoe will in Husum einen Neustart wagen und vertraute



bei der Auflösung ihres alten Geschäfts ebenfalls auf den Service des Unternehmensberaters: „Bei Walter Lehmkuhler hatte ich auf Anhieb das Gefühl, gut aufgehoben zu sein. Die sind super organisiert und haben ein sehr kompetentes und sympathisches Team. Ich genieße in der Region weit über die Stadtgrenzen hinaus einen großen Bekanntheitsgrad. Die Leute kamen vom Start weg und haben sehr gut gekauft. Zum Schluss mit 50 Prozent Rabatt war meine Schmuckschmiede proppenvoll. Und auch wirtschaftlich bin ich mit dem Ergebnis sehr zufrieden.“

→ www.lehmkuehler-consulting.de